

LES STAGES 2011-2012

| 1 ^{ère} ANNEE | 2 ^{ème} ANNEE | 3 ^{ème} ANNEE | Master 1 | Master 2 |
|---|--|---|---|--|
| <i>Stage COMMERCIAL/VENTE</i> | <i>Stage GESTION</i> | <i>Stage INTERNATIONALE</i> | <i>Stage MANAGEMENT</i> | <i>Stage SPECIALISATION</i> |
| <i>Obligatoire</i> | <i>Obligatoire</i> | <i>Obligatoire</i> | <i>Facultatif</i> | <i>Optionnel</i> |
| 3 mois <i>(entre le 14 mai et le 31 août)</i> | 3 mois <i>(à partir de mi-mai)</i> | 3 mois * <i>(à partir d'avril/mai)</i> | <i>(à partir de mai)</i> | 6 mois minimum <i>(à partir de janvier)</i> |
| <p>Ce stage a pour but de découvrir la pratique et les enjeux de la fonction vente (service commercial, magasin, représentant...) d'une entreprise et d'appliquer les connaissances théoriques acquises en cours.</p> | <p>Ce stage a pour but de permettre à l'étudiant de découvrir la dimension pratique d'une fonction-clé de l'entreprise (ex : Finance, Marketing, Affaires Internationales). En assistant un manager expérimenté dans ses missions quotidiennes, il se voit confier de véritables responsabilités qui lui permettent d'appliquer certaines des connaissances théoriques qu'il a apprises dans le cadre du programme de l'Ecole.</p> | <p>Le stage International a pour objectif de confronter l'étudiant avec un contexte organisationnel non francophone afin de le familiariser avec des structures, procédures et des cultures différentes de son environnement habituel.</p> | <p>Ce stage doit permettre à l'étudiant d'affiner son projet professionnel. Il a de réelles responsabilités et est autonome dans son travail.</p> | <p>Le stage de Spécialisation est une véritable probation professionnelle en rapport avec le projet personnel de l'étudiant. Ainsi, durant ce stage, l'étudiant devra utiliser les connaissances professionnelles qu'il a acquises dans son domaine de spécialisation et faire montre de persévérance, d'adaptabilité et de capacité à travailler en équipe.</p> |
| Présentation orale du type PowerPoint | Reportage vidéo ou rapport écrit | Note de synthèse et présentation orale en langue étrangère | | Rapport et soutenance devant jury |

| | | |
|-------------------|--|--|
| Contacts : | DPT RELATIONS ENTREPRISES : | Véronique GRANGE • 33 (0)1 55 18 77 65 – veroniquegrange@ebs-paris.com |
| | Gestion des stages 1^e et 2^e Année : | Lucile LEGROS • 33 (0)1 55 18 77 70 – lucilelegros@ebs-paris.com |
| | Gestion des stages 3^e Année et Master 1&2 | Virginie BARNETT • 33 (0)1 55 18 77 56 – virginiebarnett@ebs-paris.com |
| | Taxe d'apprentissage | |

* règles spécifiques pour l'hémisphère sud en Semestre 2